



Presseinformation

23. Mai 2017

Erfolgreiches Repanet Suisse Seminar zum «Flottenmarkt Schweiz»

Der Flottenmarkt in der Schweiz gewinnt immer mehr an Bedeutung. Wie funktioniert dieser Markt? Wer sind die möglichen Kunden? Welche Trends sind von Bedeutung? Mit diesen und ähnliche Fragen beschäftigten sich 10 interessierte Repanet Suisse Partner am diesjährigen Flottenseminar.

Am 27. April 2017 lud das Werkstattnetzwerk Repanet Suisse zehn Teilnehmer aus der ganzen Schweiz zum Seminar «Flottenmarkt Schweiz» ins Glashaus in Menziken ein. Ziel der eintägigen Veranstaltung war es, den Teilnehmern die Dynamik des Flottenmarktes in der Schweiz näherzubringen. Der Referent Ralf Käser zeigte ihnen auf, wie sie den Markt in ihrer Region einschätzen und daraus wichtige Schlüsse für ihr Unternehmen ziehen können.

Dass der Flottenmarkt in der Schweiz von grosser Bedeutung ist, war allen Kursteilnehmern bereits zu Beginn des Tages klar. Dennoch erstaunte sie das rasante Wachstum dieses Marktes: Von den rund 4,5 Millionen immatrikulierten Personenwagen ist jedes Zehnte ein Firmenfahrzeug. Jährlich kommen 300 000 Neuwagen dazu, von denen jedes Dritte einer Firma gehört. Die Anzahl Firmenfahrzeuge auf den Schweizer Strassen wächst also kontinuierlich.

Referent Ralf Käser ist überzeugt, dass «der Flottenmarkt ein wichtiges zukünftiges Standbein für alle Karosserie- und Lackierbetriebe» ist. Für Geschäftsinhaber und Betriebsleiter ist es daher wichtig, sich mit den Trends in diesem Markt zu befassen. Nach dem Seminar zieht Käser eine positive Bilanz: «Die zunehmende Komplexität des Flottenmarktes verlangt einen intensiven Austausch. Es war uns wichtig, diesen Dialog zwischen den Teilnehmern zu ermöglichen. Das ist uns gut gelungen, sie haben diese Gelegenheit genutzt und angeregt diskutiert.»



Foto-Vorschau 1:



Bildunterschrift 1:

Die Teilnehmer des Repanet Suisse Seminars lernen die Dynamik des Flottenmarktes in der Schweiz kennen.

Foto-Vorschau 2:



Bildunterschrift 2:

Am 27. April 2017 lud das Werkstattnetzwerk Repanet Suisse zum Seminar «Flottenmarkt Schweiz» ins Glashaus in Menziken ein.

[Die Fotos können Sie hier herunterladen.](#)



Die André Koch AG ist mit der Marke Standox der führende Lieferant für Autoreparaturlacke in der Schweiz. Seit 1948 bietet das Unternehmen mit Sitz in Urdorf hochwertige Lackprodukte und ein breites Sortiment an Zubehör. Mit einem engen Netz an Fachberatern und Anwendungstechnikern steht das Unternehmen für einen herausragenden Kunden- und Lieferservice. Darüber hinaus unterstützt die André Koch AG ihre Kunden mit einem praxisnahen Aus- und Weiterbildungsprogramm und einem umfassenden Beratungsangebot. 2014 startete die André Koch AG mit Repanet Suisse, dem Schweizer Netzwerk für ausgezeichnete Karosserie- und Fahrzeuglackierbetriebe. Das Ziel des Programms ist es, Auslastung und Rentabilität der teilnehmenden Betriebe zu verbessern und ihre Leistungsfähigkeit bei Flottenmanagern, Leasinggesellschaften und Versicherungen bekannt zu machen. So empfiehlt sich die André Koch AG professionellen Lackierbetrieben in der Schweiz als starker und verlässlicher Partner.

PRESSEKONTAKT

Viviana Martinotti
Assistentin Kommunikation
André Koch AG
Grossherweg 9
CH-8902 Urdorf-Zürich

Tel.: +41 (0)44 73557 19
E-Mail: viviana.martinotti@andrekoch.ch

repanet.andrekoch.ch
www.andrekoch.ch